

INVESTICIJOS

Įmonė naudoja sinergijos efektu



Raimundas Kudarauskas, Kauno namo ir inžinerijos centro direktorius, išitikinęs, kad populiarėjantis NIC prekės ženklas padės žengti ir į Vilnių.

VZ | VYTAUTAS GAIŽAUSKAS

UAB „Vilpros investicija“, prieš metus Kaune įkūrusi Namų inžinerijos ir interjero centrą, balandį žada pradėti tokio centro statybą Klaipėdoje. Antroje 2006-ųjų pusėje tikimasi panašų centrą pradėti statyti Šiauliuose.

„Sėkminga veiklos pradžia Kaune leidžia manyti, kad einame teisingu keliu, todėl toliau įgyvendinsime projektą, pagal kurį numatyta sukurti tokių centrų tinklą visoje Lietuvoje, – sako Raimundas Kudarauskas, Namų inžinerijos ir interjero centro (NIC) direktorius. – Statyti panašaus dydžio naują centrą Klaipėdos centre ruošiamės pradėti balandį, baigti jį tikimės rudenį. Statybos valdymu užsiims pati „Vilpros investicija“, naujojo maždaug 4.500 m² ploto centro statyba kainuos apie 8 mln. Lt.“

Kauno NIC, pastatytame Dainavos rajone, pernai kovą įsikūrė 16 įmonių ir atstovybių, siūlančių su statybos inžineriniais sprendimais, apdaila bei interjeru susijusias paslaugas, prekiaujančių šildymo, vėdinimo sistemomis, nuotekų valymo, apdailos bei santechnikos įrengimais. Kaune vieta pirmajam centrui buvo pasirinkta todėl, kad dauguma įmonių Vilniuje jau turėjo savo biurus, plėtra Kaune jiems buvo svarbesnė.

„Kauno NIC veikiančios įmonės ar jų atstovybės, iki

tol veikusios kitose miesto vietose, pernai 30-60% padidino savo apyvartą, – sako p. Kudarauskas. – O vienos jų pardavimai ūgtelėjo net 100%. Tai liudija, kad sinergijos efektas, atsiradęs subūrus po vienu stogu panašaus profilio, bet nekonkuruojančias, o viena kitą papildančias įmones, iš tiesų veikia.“

Pasak pašnekovo, pagrindiniai NIC klientai yra individualių namų statytojai bei tokių klientų užsakymus įgyvendinantys architektai, dizaineriai, kiti specialistai.

Klaipėda ir Šiauliai

Pasak pašnekovo, Klaipėdos NIC, kuris bus maždaug tokio pat dydžio kaip Kauno, įsikurs 14 įmonių – „Vilpros investicija“ stengiasi vengti žodžio „nuomininkai“, tokias įmones vadina partnerėmis.

„Pastato dar nepradėjome statyti, o jau esame sudarę 70% jo ploto nuomos sutartis, – pasidžiaugė pašnekovas. – Džiugu, kad daugiau kaip pusę partnerių Klaipėdoje sudarys įmonės, kurios anksčiau įsikūrė Kaune. Tai liudija, kad joms naudinga būti po mūsų stogu.“

Šiauliuose planuojama statyti šiek tiek mažesnę centrą. Jo projektas jau parengtas, Šiauliuose NIC įsikurs Pramonės gatvėje. Kitų metų pavasarį jo statybą planuojama baigti. 2007 m. tikimasi pradėti statyti analogiškus centrus Panevėžyje ir Utenoje.

„Į Vilnių planuojame žengti pačioje pabaigoje, – pasakoja p. Kudarauskas. – Taip darome todėl, kad norime sustiprinti NIC prekės ženklo vertę. Kai šis ženklas taps pakankamai žinomas ir populiarus, tai bus akstinas į Vilniaus NIC keltis ar kurti atstovybes įmonėms, kurios šiuo metu sėkmingai veikia kitose sostinės vietose.“

Į visą NIC tinklo projektą buvo planuota investuoti apie 38 mln. Lt. Ponas Kudarauskas mano, kad ši suma turėtų būti viršyta bent dėl dviejų priežasčių. Pirmiausia todėl, kad statybos brangsta. Antra, Vilniaus NIC gali tekti statyti gerokai didesnę nei Kauno ar Klaipėdos.

„Vilpros investicija“ yra pernai įkurta antrinė UAB „Vilpra“, prekiautojos šildymo sistemomis, įmonė. Naujoji bendrovė įkurta specialiai naujam projektui įgyvendinti.

GAZELĖ Konkurencingam gaminiui būtina moderni įranga

Nestandartiniai gaminiai – niša



HERKAS MILŠEVICIAUS NUOTR.

TVARKA „Kiekviena mūsų veiklos sritis sertifikuojama. Dokumentas svarbus užsieniečiams, o mums svarbi kokybė“, – sako Artūras Mrazauskas, „Argintos“ direktorius.

VZ | LAURA NEČIŪNIENĖ

Igijusi užsienio klientų pasitikėjimą UAB „Arginta“ iki 80% nestandartinių metalo gaminių eksportuoja į ES valstybes. Didėjant užsienio užsakymams, bendrovė investuos 8 mln. Lt į naujos gamyklos statybą.

Kelerius metus bemaž dvigubinusi apyvartas sostinės UAB „Arginta“ šiemet didesnio augimo neplanuoja. Kai kurie įrenginiai dirba po 2-3 pamainas, be poilsio dienų, todėl tolesnę plėtrą riboja išnaudoti gamybos pajėgumai. Vasarą planuojama pradėti statyti naują gamyklą, o po metų įsikelti į didesnę nei 5.000 m² patalpas.

Bendrovės savininkai dar ieško statybos bendrovės, galinčios įvykdyti šį projektą. Jis 2005 m. Ūkio ministerijos buvo pripažintas inovatyviausiu, o „Arginta“ nominuota inovatyviausia įmone.

Įmonės augimą riboja ir kvalifikuotos darbo jėgos trūkumas. Kai kurių bendrovei reikalingų specialistų šalyje mokymo institucijos apskri-

tai nerengia, todėl verslininkai patys turi mokytis žmones. „Arginta“ džiaugiasi gavusi ES paramą darbuotojų kvalifikacijai tobulinti.

Klientai pasitiki

Apyvartos augimą, pasak bendrovės vadovų, lemia didėjančios užsienio klientų užsakymai ir išsigijama nauja įranga.

Su pirmaisiais užsienio užsakovais verslininkai susipažino prieš ketverius metus užsienio parodose. Dabar klientų rasti padeda ir Lietuvos ekonominės plėtros agentūra.

„Ilgai trunka įgyti užsakymus pasitikėjimą. Po bendros pažinties gauname bandomųjų užsakymų. Tik įsitikinę mūsų gaminių kokybe, gebėjimu laiku atlikti darbus, užsakovai duoda pirmus realius užsakymus. Dabar jau esame žinomi jiems, todėl užsakymai didėja“, – aiškina Artūras Mrazauskas, „Argintos“ direktorius.

Norint prisivilioti gerą užsakovą, reikia gaminti kokybiškus gaminius, o tam būtina gera įranga. Bendrovė turi įrangą, leidžiančią medžiagas pjauti lazeriu, vandens čiuurksle. Vien pernai į įrangą

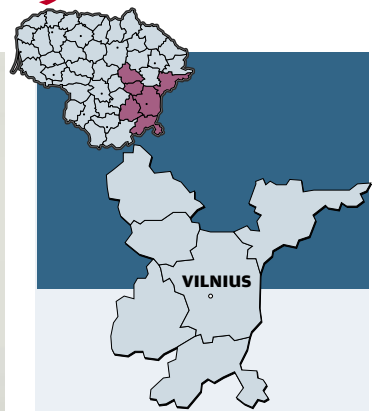
„Arginta“ investavo bemaž 1 mln. EUR.

Nestandartiniai gaminiai

Ponas Mrazauskas aiškina, jog konkuruojant su įmonėmis, kurių įranga, tarkime, 10 kartų našesnė, mažesni atlyginimai neleidžia pagrindinio vaidmens. Tad jei negali investuoti tiek, kiek pasaulio didžiosios bendrovės, masinėje gamyboje neįstengsi konkuruoti.

Todėl lietuviai pasirenko nestandartinių gaminių nišą. Tačiau ši darbo specifika reikalauja kasdien diegti į gamybą naujus produktus, o tam reikia ypač kvalifikuotų žmonių. Užsakymai nedideli, todėl reikia nuolat ieškoti klientų, daugiau pastangų reikalauja ir gamybos valdymas.

„Per mėnesį pagaminame 20.000 gaminių, tačiau gamybą valdo vienas gamybos vadovas, nėra ir meistrų. Prieš 1,5 metų pradėta diegti švediška gamybos valdymo programa leidžia didinti gamybos efektyvumą – iškart gauname visą informaciją apie nesklaidumus ir juos galime operatyviai spręsti. Su ja taip pat sėkmingai suvaldysime ir 4 kartus didesnes



UAB „ARGINTA“

Pagrindinė veikla - metalo gaminių gamyba ir vandens gerinimo bei nuotekų valymo įrenginių montavimas

Buveinė - Vilnius

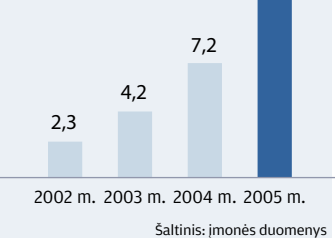
Darbuotojų skaičius - 98

Savininkai - Gintautas Kvietkauskas ir Artūras Mrazauskas

Apyvartos augimas (2002-2005 m.) - 326%

APYVARTA

mln. Lt



Šaltinis: įmonės duomenys

gamybos apimtis“, – sako Gintautas Kvietkauskas, „Argintos“ gamybos direktorius.

Bendrovės pasirinkta kompiuterinė sistema kontroliuoja gamybos procesą nuo užsakymo priėmimo iki gaminio išsiuntimo, taip pat kiekvieno darbuotojo veiklą, tiksliai suskaičiuoja kiekvieno produkto kainą ir t. t.

„Vienas „Argintos“ sėkmės garantų yra tai, kad mes su p. Kvietkausku esame įmonės savininkai ir patys jai vadovaujame. 1991 m. šią įmonę kūrėme nuo nulio. Patys savininkai dirbdami gali daug padaryti, daug investuoti. Investuojame bemaž visą pelną“, – sako p. Mrazauskas.

Be metalo apdirbimo, „Arginta“ dar projektuoja ir montuoja nuotekų valymo įrenginius. Ši sritis, pasak įmonės savininkų, ne mažiau perspektyvi. Pajamos iš šios veiklos sudaro pusę įmonės apyvartos.

MAISTO PRAMONĖ Atnaujinamas mėsos tranzitas

Rusija atšaukia draudimą

Rusija panaikins per Lietuvą tranzitu gabenamą mėsos importo draudimą – jis nustos galiojęs balandžio 4 dieną.

Toks sprendimas priimtas Rusijai pasirašius susitarimą su Europos Sąjunga dėl gyvulinės kilmės produktų tranzito, pranešė „Reuters“.

„Mėsos tranzitas per Lietuvą bus atnaujintas nedelsiant po memorandumo Vienoje pasirašymo. Šiame dokumente numatytos visos reikalingos garantijos“, – pareiškė Rusijos federalinės veterinarijos ir fitosanitarijos inspekcijos vadovas Sergejus Dankvertas.

Pernai rugsėjo mėnesį Rusija uždraudė visos mėsos importą iš Lietuvos, pareiškusi, kad



VICTORAS BUBELYS NUOTR.

Rusai susitarė su ES dėl gyvulinės kilmės produktų tranzito.

dalis šios mėsos gali būti kilusi iš šalių, iš kurių importas jau buvo uždraustas.

Lietuva – lyderė

Kovo 14-15 dienomis Lietuvoje lankėsi Rusijos veterinarijos ir fitosanitarijos tarnybos delegacija, kuri susitiko su Valstybinės maisto ir veteri-

narijos tarnybos, Žemės ūkio ministerijos, Valstybinės augalų apsaugos tarnybos bei Valstybinės gyvulių veislininkystės priežiūros tarnybos vadovybe. Šiuo metu eksportuoti savo produkciją į Rusiją gali 73 Lietuvos įmonės. Tai didžiausias patvirtintų įmonių skaičius visose naujose Europos Sąjungos šalyse narėse. Dar 16 įmonių yra pateikusios prašymus gauti leidimus eksportui į Rusiją. Lietuvos įmonės į Rusiją per šiuo metų du mėnesius eksportavo 784 tonas mėsos ir jos produktų (62% daugiau nei pernai tuo pat metu).

Žuvų ir žuvies gaminių šiemet išvežta 3.360 tonų (80% daugiau), pieno produktų - 4.100 tonų (45% mažiau). (BNS)

AG ARGINTA

MEDŽIAGŲ PJOVIMAS LAZERIU
IR ABRAZYVINE VANDENS ČIURKŠLE

UAB „ARGINTA“
Mokslininkų g. 11/2, 08412 Vilnius
Tel.: (8-5) 2102373, mob. +370 682 52853
Faksas: (8-5) 2729905
El.paštas: pjovimas@arginta.lt - www.arginta.lt

PRANEŠIMAS APIE ESMINĮ ĮVYKĮ

Bendrovės vadovo sprendimu 2006 m. balandžio 27 d. 11.00 val. šaukiamas AB „Pamūšio linai“ visuotinis akcininkų susirinkimas, kuris įvyks bendrovės buveinėje, Pamūšio k., Klovainių sen., Pakruojo raj. Akcininkai registruojami nuo 10.00 val.

Darbotvarkė:

1. Auditoriaus rinkimas.
2. Auditoriaus paslaugų apmokėjimo sąlygų patvirtinimas.
3. Sutarties dėl finansinio audito atlikimo tvirtinimas.
4. Auditoriaus išvada apie bendrovės finansinę atskaitomybę ir veiklos atskaitą.
5. Bendrovės veiklos atskaitos tvirtinimas.
6. Bendrovės metinės finansinės atskaitomybės tvirtinimas.
7. Bendrovės pelno (nuostolio) paskirstymas.
8. Bendrovės likvidavimas.

Visuotinio akcininkų susirinkimo apskaitos diena 2006 m. balandžio 22 d.

Bendrovės vadovas.

Užsak. Nr. 11925

Vienas iš didžiausių Vokietijos sandėlių lentynų bei technikos gamintojas

SIŪLO patikimam, nuosekliam, novatoriškam ir kūrybingam žmogui arba firmai ATSTOVAUTI Lietuvoje.

Sąlygos: pasitikėjimas savimi, patirtis prekybos srityje, mokėti vokiečių kalbą.

Mes garantuojame Jums paramą pradedant darbą, specifinį mokymą, atitinkamą atlyginimą ir labai gerą perspektyvą.

Savo anketą ir dokumentus siųskite šiuo adresu:

„Inter-Trakas“ UAB,
Algirdo g. 53/18, LT-03216 Vilnius,
tel. +370 5 210 51 32,
mob. tel. +370 620 87002,
faksu +370 5 210 51 33,
El.p.: inter-trakas@is.lt